

Deine Einstiegsmöglichkeit bei Sopra Steria

Wir sind heute [movers] und morgen [shapers].

Als [movers] sind wir strategische und überzeugende Vordenker*innen in einer der führenden europäischen Management- und Technologieberatung. Wir unterstützen unsere Kunden, treiben Ideen voran und inspirieren. Als [shapers] formen wir konkrete Lösungen und gestalten Prozesse. Wir nutzen innovative Technologien und eröffnen so neue Wege. So ist jede*r von uns stets beides: [mover & shaper]. Gemeinsam sind wir weltweit 46.000 [movers & shapers] - und uns alle eint das Ziel, mithilfe digitaler Technologien die Zukunft für unsere Kunden erfolgreich zu gestalten.

Unseren Industrie Kunden bieten wir maßgeschneiderte Branchenlösungen vom Business- und IT-Consulting über Systemintegration hin zu Application Management und Business Process Services in allen Unternehmensbereichen.

Bist Du auch ein [mover & shaper]? Dann suchen wir Dich als:

Management

Sales Manager Manufacturing (m/w/d)

Das erwartet Dich als [mover & shaper]

- Business Development im Bereich Industrial
- Neukundengewinnung und systematische Weiterentwicklung unserer Bestandskunden
- Steuerung des gesamten Deal-Life-Cycle von der ersten Kundenansprache über die Erstellung von qualifizierten Angeboten bis zum Vertragsabschluss
- Durchführung von Workshops und Vorstellung von Lösungsszenarien
- Übernahme der Projektverantwortung sowie After Sales Management zur Kundenbindung
- Professionelle und selbständige Beratung unserer Kunden bei ihren Transformationsvorhaben
- Beratung für strategische Projekte über die gesamte Wertschöpfungskette hinweg

Das macht Dich zum [mover & shaper]

- Abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-) Informatik, -Mathematik, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrungen in Sales und/oder Business Development im Bereich Services
- Berufserfahrungen in einem renommierten Beratungshaus oder Inhouse Consulting ergänzt um einschlägige Praxiserfahrungen
- Belastbares Netzwerk zu potentiellen Kunden und Sourcing Advisor
- Kenntnisse von Geschäfts- und Betriebsmodellen in der deutschen Industrie und in der digitalen Wirtschaft
- Hohe Affinität für IT und Technik sowie ein Gespür für neue Themen & Trends im Bereich Digitalisierung
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Beratung heißt Flexibilität: Dein Projekteinsatzort unter der Woche richtet sich nach Projektsituation und Kunde

Das bieten wir [movers & shapers]

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, mobiles Arbeiten, Sabbatical, Familienservice
- Bahnfahren: BahnCard 25, 1. Klasse - geschäftlich und privat
- Selbst fahren: Firmenwagenregelung und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Feelgood-Atmosphäre: Unternehmensweite (Online) Team-Events, Afterworks und Office-Feiern an unseren Standorten
- Unser Beitrag: Netto-Null-Emissionen bis 2028 und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen

Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion

- Unser Mindset: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt
- Jetzt bewerben: schnell und bequem ohne Anschreiben!

Ansprechpartner*in

Lena Rotfuß

+49 40227036040
lena.rotfuss@soprasteria.com

Sopra Steria
Hans-Henny-Jahnn-Weg 29
22085 Hamburg