

Deine Einstiegsmöglichkeit bei Sopra Steria

Wir sind heute [movers] und morgen [shapers].

Als [movers] sind wir strategische und überzeugende Vordenker*innen in einer der führenden europäischen Management- und Technologieberatung. Wir unterstützen unsere Kunden, treiben Ideen voran und inspirieren. Als [shapers] formen wir konkrete Lösungen und gestalten Prozesse. Wir nutzen innovative Technologien und eröffnen so neue Wege. So ist jede*r von uns stets beides: [mover & shaper]. Gemeinsam sind wir weltweit 46.000 [movers & shapers] - und uns alle eint das Ziel, mithilfe digitaler Technologien die Zukunft für unsere Kunden erfolgreich zu gestalten.

Bist Du auch ein [mover & shaper]? Dann suchen wir Dich unbefristet für den Standort München als:

Professional, Young Professional

Sales Consultant Automotive (m/w/d)

Das erwartet Dich als [mover & shaper]

- Du unterstützt den/die Account Manager*in bei mehreren Projekten deutscher Automobilhersteller und bist dabei Teil eines jungen und dynamischen Teams
- Als « mover » ergreifst du die Initiative und gestaltest den Ausbau der Salesaktivitäten, um die bestehenden Accounts weiterzuentwickeln
- Dabei bist du verantwortlich für das Erstellen von Projektkalkulationen und Angeboten, der Vorbereitung von Pitches und Angebotspräsentationen und dem Abschluss von Verträgen
- Als « shaper » übernimmst du eigenverantwortlich die Steuerung des Sales Controllings und stellst sicher, dass die finanziellen Ziele der Accounts eingehalten werden. Dabei arbeitest du eng mit den jeweiligen Projektleiter*innen zusammen
- Nicht zuletzt bist du als « shaper » Sparring-Partner*in des/der Account Managers/in und nimmst proaktiv Einfluss auf die strategische Ausrichtung und damit die Zukunft der Accounts

Das macht Dich zum [mover & shaper]

- Abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-) Informatik, -Mathematik, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du kannst bereits einschlägige Berufserfahrung (>zwei Jahre) im Sales eines Beratungsunternehmens vorweisen und kennst Dich im Sales Controlling aus
- Du bist ein Teamplayer mit Durchsetzungsvermögen und hast Spaß an der Arbeit mit Menschen und Zahlen
- Ein hohes Maß an Ambition und Eigeninitiative zeichnet Dich aus
- Idealerweise hast du Erfahrungen in der Automobilindustrie, die Du gewinnbringend in die Tätigkeit einbringen kannst
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Beratung heißt Flexibilität: Dein Projekteinsatzort unter der Woche richtet sich nach Projektsituation und Kunde

Das bieten wir [movers & shapers]

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen
- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, mobiles Arbeiten, Sabbatical, Familienservice
- Bahnfahren: BahnCard 25, 1. Klasse - geschäftlich und privat
- Selbst fahren: Firmenwagenregelung und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Feelgood-Atmosphäre: Unternehmensweite (Online) Team-Events, Afterworks und Office-Feiern an unseren Standorten
- Unser Beitrag: Netto-Null-Emissionen bis 2028 und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion

- Unser Mindset: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt
- Jetzt bewerben: schnell und bequem ohne Anschreiben!

Ansprechpartner*in

Lena Rotfuß

+49 40227036040
lena.rotfuss@soprasteria.com

Sopra Steria
Hans-Henny-Jahnn-Weg 29
22085 Hamburg