

# Deine Einstiegsmöglichkeit bei Sopra Steria

---

Wir sind heute [movers] und morgen [shapers].<br><br>Als [movers] sind wir strategische und überzeugende Vordenker\*innen in einer der führenden europäischen Management- und Technologieberatungen. Wir unterstützen unsere Kunden, treiben Ideen voran und inspirieren. Als [shapers] formen wir konkrete Lösungen und gestalten Prozesse. Wir nutzen innovative Technologien und eröffnen so neue Wege. So ist jede\*r von uns stets beides: [mover & shaper]. Gemeinsam sind wir in Deutschland und Österreich rund 2.400 [movers & shapers] und uns alle eint das Ziel, mithilfe innovativer Technologien unsere Zukunft und die unserer Kunden in einem digitalen Europa erfolgreich zu gestalten.<br><br>Wir unterstützen unsere Kunden im nationalen und internationalen Segment aus den unterschiedlichsten Sicherheitssektoren- wie Polizei, Feuerwehr und Justiz- sowie Sicherheitsbehörden. Unser Fokus liegt dabei auf Einsatzleitsystemen, Fahndungs- und Vorgangsbearbeitungssystemen. <br><br>Vielfalt ist eine wichtige Grundlage unserer Unternehmenskultur. Wir möchten ein inklusives Umfeld schaffen, das die Diversität all unserer Mitarbeitenden berücksichtigt und in dem Du Dich bestmöglich entfalten kannst. Denn wir bei Sopra Steria sind davon überzeugt, dass Deine Individualität der Schlüssel zu einem nachhaltigen Unternehmenserfolg ist.<br><br>Bist Du auch ein [mover & shaper]? Dann suchen wir Dich unbefristet als:

## Professional

## Sales Consultant (m/w/d)

### Das erwartet Dich als [mover & shaper]

- Du erlangst tiefgreifende Fachkenntnisse für unsere Einsatzleitsystemlösungen und entwickelst Dich dadurch zur Expertin/zum Experten auf diesem Themengebiet
- Du bist dabei wichtige\*r Ansprechpartner\*in für unsere Kunden und übernimmst zukünftig die Verantwortung für Vertriebsaufgaben unserer Einsatzleitsystemlösungen
- Du arbeitest eng mit unserem Team zusammen und stehst im direkten Austausch mit erfahrenen Kolleg\*innen
- Gemeinsam mit unserem Team setzt Du unsere Marktstrategie um und wirkst an der Pflege sowie dem Ausbau unseres Marktanteils für Einsatzleitsysteme im BOS-Segment maßgeblich mit
- Du arbeitest aktiv an Workshops und Vorstellungen von Lösungsszenarien
- Auch die Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung unserer Messeauftritte sowie Kundenpräsentationen liegen in Deinem Aufgabenbereich

### Das macht Dich zum [mover & shaper]

- Abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-) Informatik, -Mathematik, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du konntest bereits erste Erfahrungen im Umgang mit Kunden sammeln und hast dadurch eine Passion für die Arbeit im Vertrieb entwickelt
- Sehr gute Kommunikations- und Problemlösungsfähigkeiten sowie Freude am Teamwork und das nötige Gespür für unsere Kunden sind für Dich selbstverständlich
- Dein sehr gutes Verhandlungsgeschick hilft Dir auch in komplexen Situationen mit Kunden zu kommunizieren
- Dein Teamgeist, kombiniert mit hoher Eigeninitiative und Verbindlichkeit zeichnen Dich aus
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab
- Beratung heißt Flexibilität: Deine Tätigkeit unter der Woche kann auch das Reisen zu unseren Kunden und Veranstaltungen beinhalten

### Das bieten wir [movers & shapers]

- Weiterbildung: umfangreiche fachliche und methodische Trainings inkl. Zertifizierungen sowie vielfältige Entwicklungsperspektiven innerhalb des Unternehmens

- Work-Life-Balance: Arbeitszeitkonto, hybrides und ortsflexibles Arbeiten innerhalb von Deutschland und bis zu 21 Tage pro Jahr in definierten EU-Ländern, Familienservice, Firmenfitness sowie die Möglichkeit zu einem Sabbatical
- Flexible Urlaubsgestaltung: 30 Tage Urlaub und die Möglichkeit zur individuellen Erhöhung oder Verringerung des jährlichen Urlaubs um bis zu 5 Tage
- IT-Equipment: Wir unterstützen Dich bei der Ausstattung von benötigtem Zusatz-Equipment für ein optimales ortsflexibles Arbeiten
- Selbst fahren: Firmenwagen und Dienstfahrrad per Gehaltsumwandlung
- Unser Beitrag: konzernweites Stipendienprogramm für junge Menschen in Indien und viele weitere Corporate-Responsibility-Projekte in den Bereichen Bildung, Beschäftigung und digitale Inklusion
- Unser Mindset: Teamspirit, offene Türen, Duzkultur, gelebte Vielfalt

Ansprechpartner\*in

---

**Jocelyne Happel**

[jocelyne.happel@soprasteria.com](mailto:jocelyne.happel@soprasteria.com)

Sopra Steria  
Hans-Henny-Jahnn-Weg 29  
22085 Hamburg